



# Skonsolidowane wyniki finansowe Grupy UNIMOT za 2024 rok

## *Consolidated Financial Results of the UNIMOT Group for 2024*

16 kwietnia 2025 r. / 16 April 2025





## AGENDA

1. Podsumowanie
2. Wyniki finansowe Grupy UNIMOT
3. Wyniki finansowe po segmentach
4. Załączniki

1. Summary
2. Financial results of the UNIMOT Group
3. Financial results by segment
4. Appendices



# PODSTAWOWE DANE FINANSOWE I OPERACYJNE W 2024 R.

## KEY FINANCIAL AND OPERATIONAL DATA IN 2024



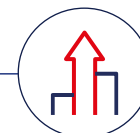
Przychody ze sprzedaży  
Revenues on sales  
**14 085 mln zł**



EBITDA skorygowana\*\*  
Adjusted EBITDA\*\*  
**308 mln zł**



EBITDA\*  
**370 mln zł**



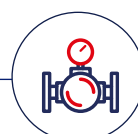
Zysk netto  
Net profit  
**139 mln zł**



Wolumen sprzedaży paliw ciekłych  
Liquid fuel volume  
**2 249 tys./thous. m3**



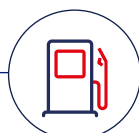
Wolumen sprzedaży gazu LPG  
LPG sales volume  
**271 tys./thous. Mg**



Wolumen sprzedaży gazu ziemnego  
Natural gas sales volume  
**2 405 GWh**



Wolumen sprzedaży energii elektrycznej  
Electricity sales volume  
**1 657 GWh**

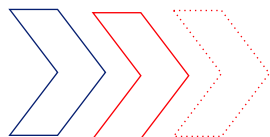


Liczba stacji AVIA  
Number of AVIA stations  
**138**



Wolumen sprzedaży paliw na stacjach  
Sales volume at stations  
**360 123 m3**

Stacje własne  
Own stations



\* EBITDA: zysk przed odliczeniem odsetek, podatków, deprecjacji i amortyzacją; \*\* EBITDA skorygowana, EBITDA (S): EBITDA skorygowana o wpływ wyceny zapasów paliw ciekłych i gazowych oraz innych produktów energetycznych, przesunięcia w czasie w zakresie kosztów i przychodów związanych z obrotem paliwami ciekłymi i gazowymi oraz innymi produktami energetycznymi oraz inne zdarzenia jednorazowe;

\* EBITDA: Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization; \*\* Adjusted EBITDA, EBITDA (S): EBITDA adjusted for the impact of valuation of liquid and gaseous fuels reserves and other energy products, time shifts of costs and revenues related to liquid and gaseous fuels trade and other energy products, as well as other non-recurring events;





# WYNIKI WEDŁUG OBSZARÓW STRATEGICZNYCH

## RESULTS BY STRATEGIC AREAS

Główne obszary działalności / Key areas of activity

**2024 EBITDA (S) = 156,0 mln zł**

**4Q24 EBITDA (S) = 26,6 mln zł**



PALIWA  
FUELS



BIOPALIWA  
BIO-FUELS



GAZ LPG



PALIWA STAŁE  
SOLID FUELS



PALIWA LOTNICZE  
AVIATION FUELS



BITUMEN  
BITUMEN

Segmenty według sprawozdawczości: Paliwa ciekłe, LPG, Paliwa stałe, Bitumen  
Segments by reporting: Liquid fuels, LPG, Solid fuels, Bitumen

Logistyka / Logistics

**2024 EBITDA (S) = 80,9 mln zł**

**4Q24 EBITDA (S) = 22,8 mln zł**



TERMINALE  
PALIWOWE  
FUEL TERMINALS



STACJE PALIW  
PETROL STATIONS



LOGISTYKA KOLEJOWA  
RAIL LOGISTICS

Segmenty według sprawozdawczości: Infrastruktura i logistyka (bez RCEkoenergia) i Stacje Paliw  
Segments by reporting: Infrastructure and Logistics (exclud. RCEkoenergia) and Petrol stations

Segmenty przejściowe i transformacyjne  
Transition and transformation segments

**2024 EBITDA (S) = 70,8 mln zł**

**4Q24 EBITDA (S) = 25,2 mln zł**



GAZ ZIEMNY  
NATURAL GAS



OZE  
RES



ENERGIA ELEKTRYCZNA I  
CIEPŁO  
ELECTRICITY AND HEAT



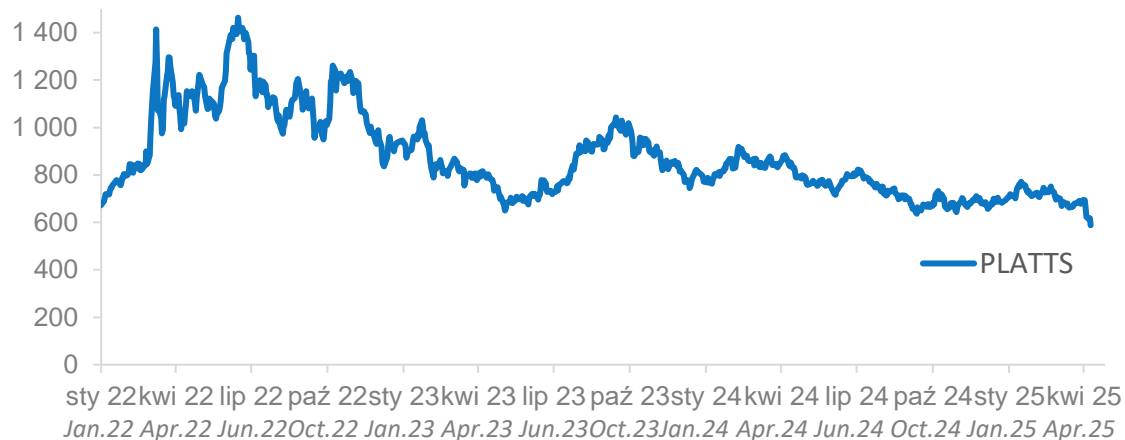
BIOPALIWA  
BIO-FUELS

Segmenty według sprawozdawczości: Gaz ziemny, OZE, Energia elektryczna i RCEkoenergia  
Segments by reporting: Natural gas, RES and RCEkoenergia

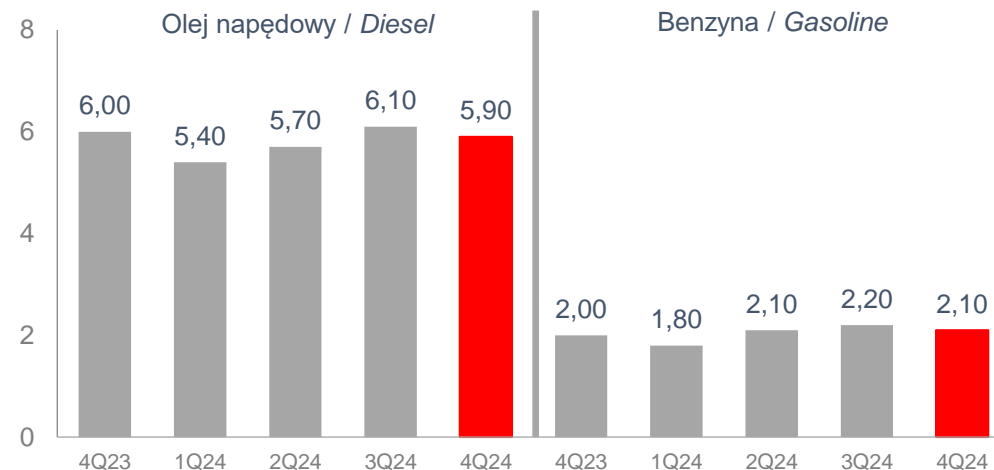


# OTOCZENIE RYNKOWE W 2024 R. MARKET ENVIRONMENT IN 2024

Notowania cen oleju napędowego [USD/T]  
Quotations of diesel [USD/T]



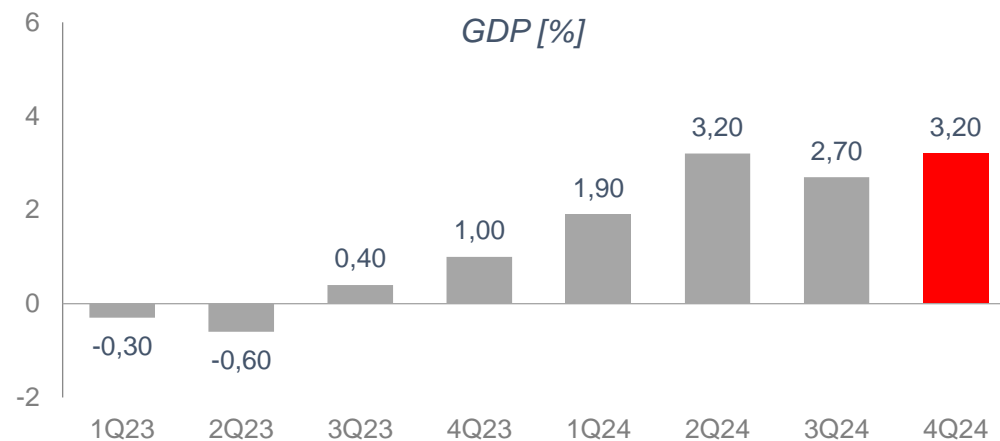
Konsumpcja oleju napędowego i benzyny [mln m<sup>3</sup>]  
Consumption of diesel and gasoline [million m<sup>3</sup>]



Notowania cen LPG (Propane ARA) [USD/T]  
Quotations of LPG (Propane ARA) [USD/T]



Produkt Krajowy Brutto [proc.]  
GDP [%]





## AGENDA

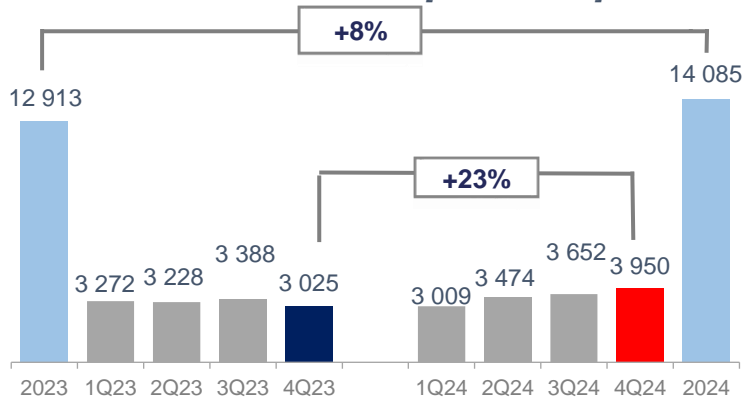
1. Podsumowanie
2. Wyniki finansowe Grupy UNIMOT
3. Wyniki finansowe po segmentach
4. Załączniki

1. Summary
2. Financial results of the UNIMOT Group
3. Financial results by segments
4. Appendices

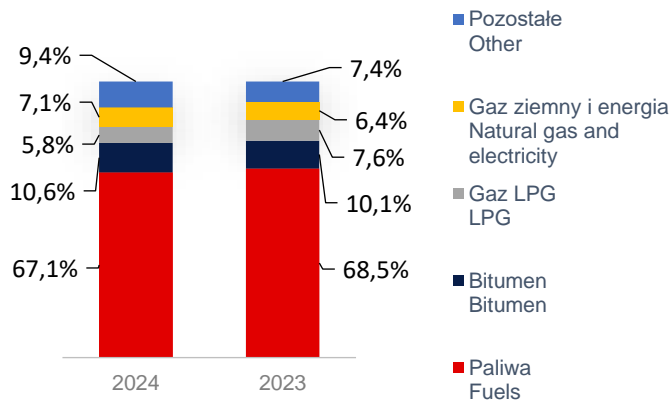


# DANE FINANSOWE FINANCIAL DATA

Przychody ze sprzedaży [w mln zł]  
Revenues on sales [PLN million]



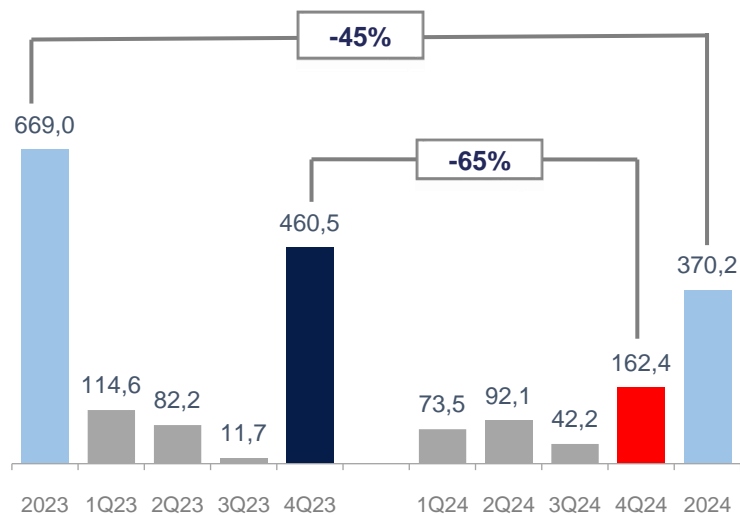
Struktura przychodów ze sprzedaży  
Revenues on sales breakdown



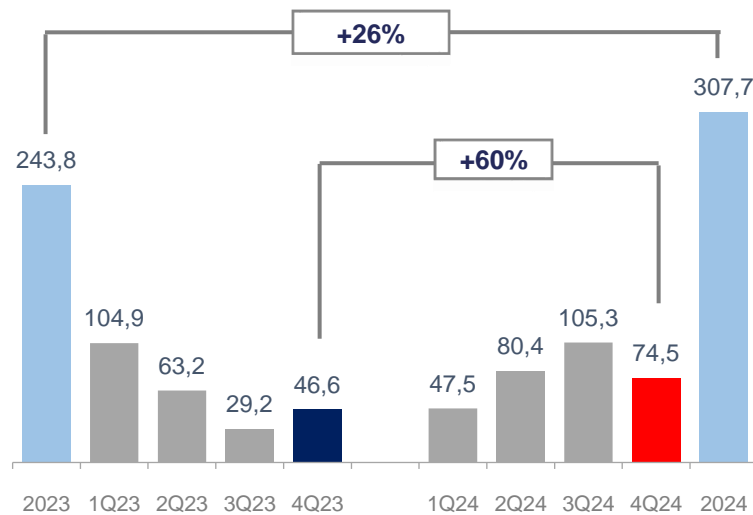
Zyskowność i marżowość [w mln zł]  
Profitability and margins [PLN million]

	2024	2023	2024/2023
Zysk brutto ze sprzed. Gross profit on sales	880,5	723,6	21,7%
Marża brutto na sprzedaży Gross margin on sales	6,3%	5,6%	0,7pp.
Zysk operacyjny / Operating profit	233,5	574,9	-59,4%
Marża zysku operacyjnego Operating profit margin	1,7%	4,5%	-2,8pp.
Zysk netto / Net profit	139,3	488,5	-71,5%
Marża netto / Net margin	1,0%	3,8%	-2,8pp.

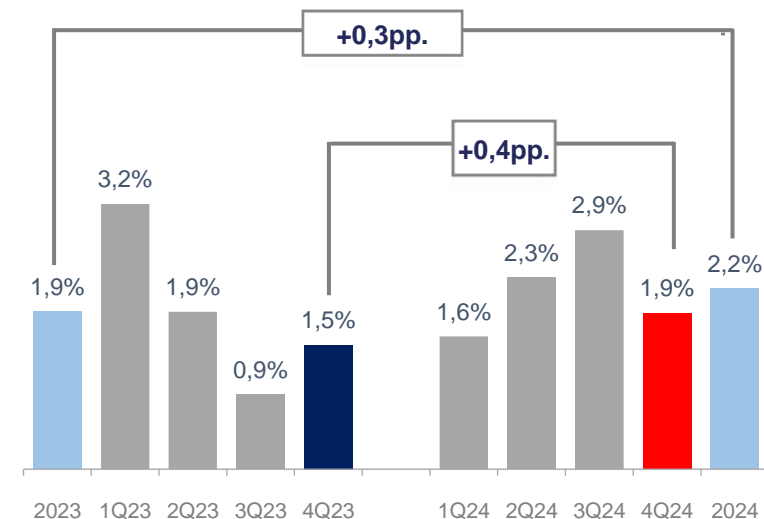
EBITDA\* [w mln zł]  
EBITDA [PLN million]



EBITDA (S) [w mln zł]  
Adj. EBITDA [PLN million]



Marża EBITDA (S)  
Adj. EBITDA margin

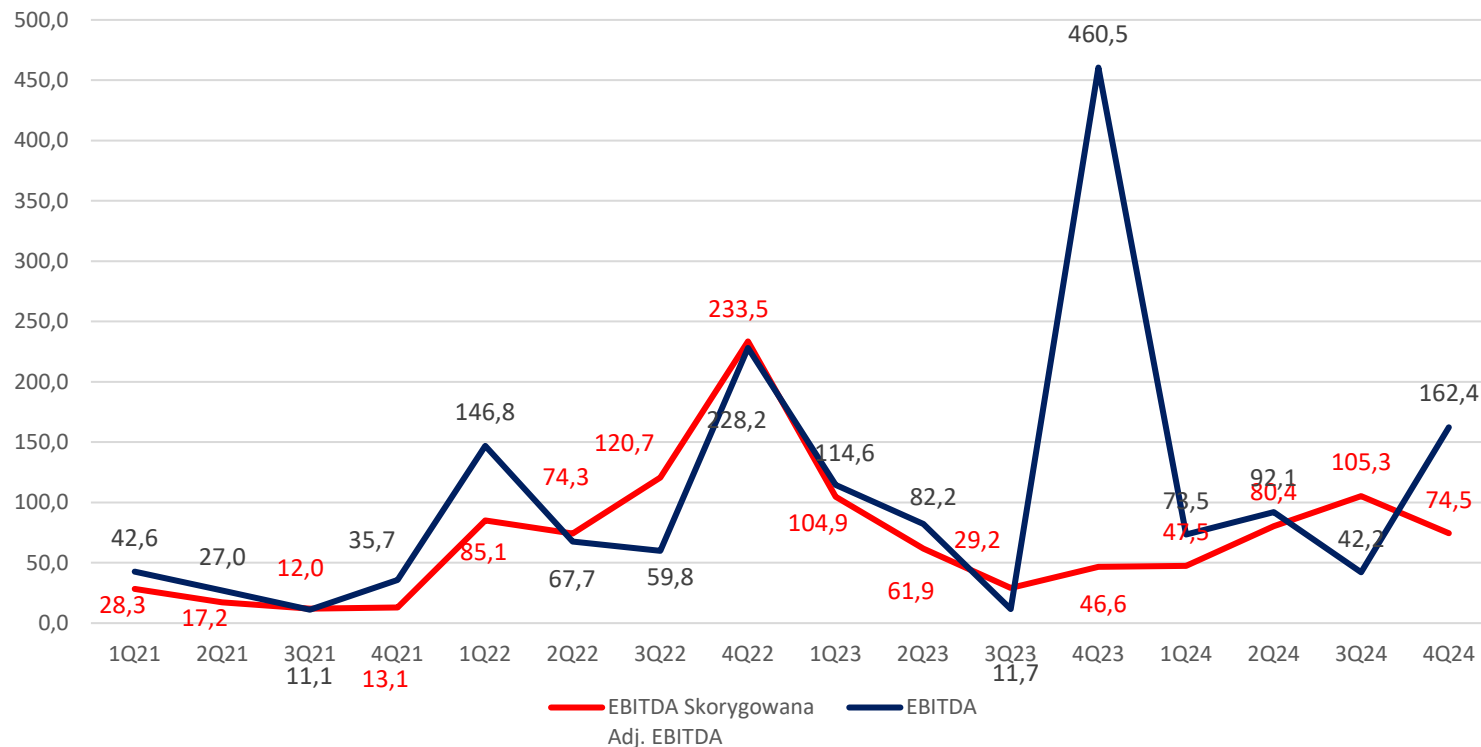


\* w tym 435 mln zł zysku na okazyjnym nabyciu w 2023 r. / incl. PLN 435 million of gain from a bargain purchase in 2023



# EBITDA VS. EBITDA SKORYGOWANA / EBITDA VS. ADJUSTED EBITDA

EBITDA (S) vs. EBITDA [mln zł, PLN million]



Różnice EBITDA (S) i EBITDA w 2024

*Differences between Adj. EBITDA and EBITDA in 2024*

Korekty: / Adjustments [mln zł / PLN million]: 62,4

EBITDA: 370,2 mln zł

-6,8 mln zł: przesunięcie w czasie kosztów logistyki i wykonania NCW w segmencie ON i BIO / *time shifting logistics and NIT costs in the diesel and BIO segment*

+3,8 mln zł: korekta w segmencie stacje paliw / *adjustment in the petrol stations segment*

+1,6 mln zł: korekty wyceny księgowej zapasów obowiązkowych i zabezpieczeń w gazie ziemnym / *adjustments to the book valuation of compulsory reserves and hedging in natural gas*

-38,7 mln zł: korekty kosztów finansowych i amortyzacji w Unimot Bitumen / *adjustments to financial expenses and depreciation in Unimot Bitumen*

-1,8 mln zł: w segmencie gazu LPG – korekta przesunięć w czasie kosztów dotyczących zapasów obowiązkowych / *in the LPG segment – adjustments of time shifts related to compulsory reserve costs*

-11,1 mln zł: rozwiązanie odpisu Unimot System / *Unimot System reversal write-off*

+9,4 mln zł: w segmencie paliw stałych zawiązanie odpisu aktualizacyjnego / *in the solid fuels segment – recognition of an impairment write-off*

-10,3 mln zł: w segmencie Infrastruktura i Logistyka korekta w związku z MSSF-16 / *in the Infrastructure and Logistics segment – adjustment related to IFRS 16*

-8,5 mln zł: korekta wynikająca z płatności warunkowej za 2024 r. w segmencie Bitumen / *adjustment related to a earn-out payment for 2024 in the Bitumen segment*

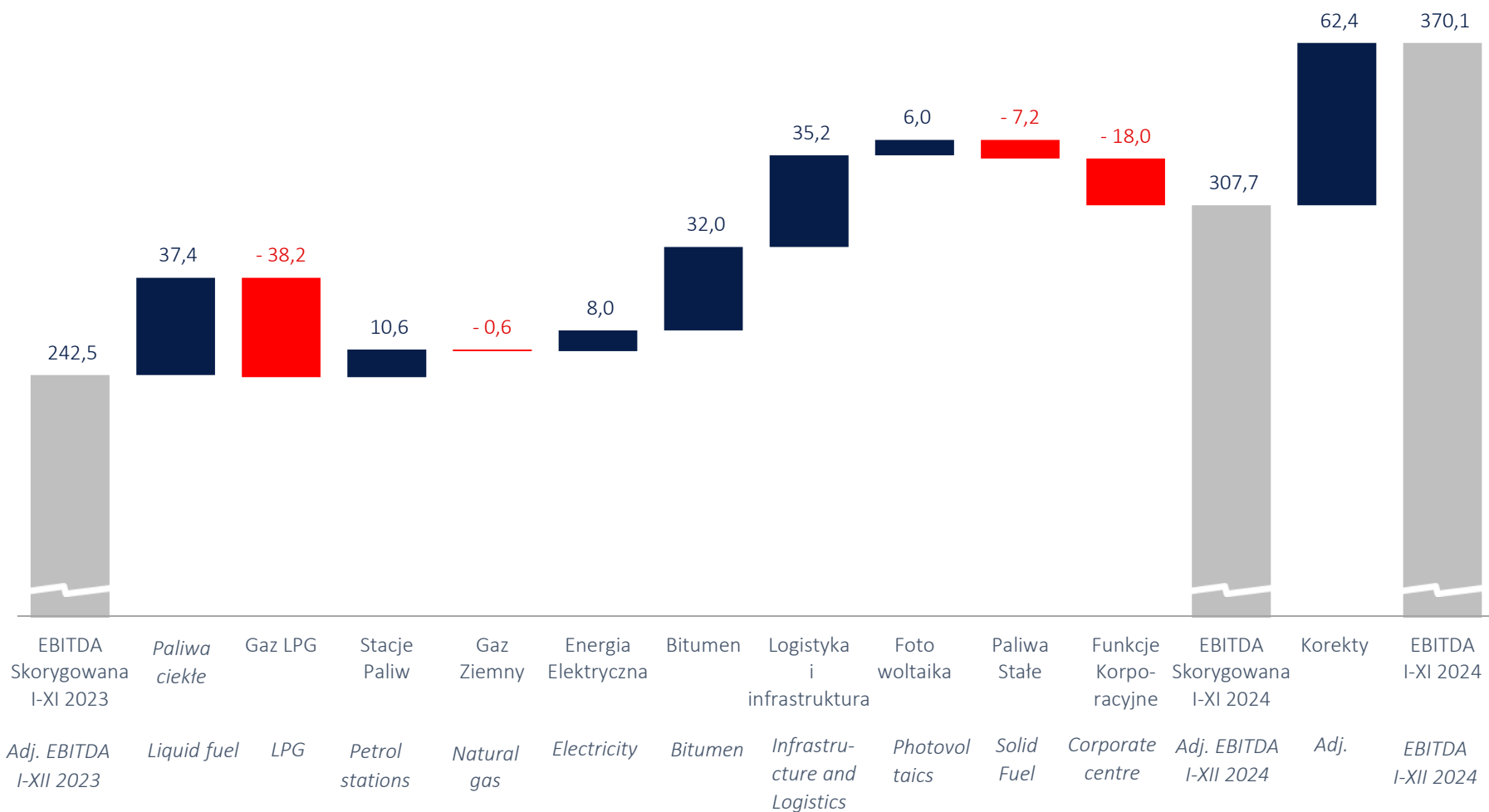
EBITDA (S) / Adj. EBITDA: 307,7 mln zł





# GŁÓWNE PRZYCZYNY WZROSTU WYNIKÓW SKONSOLIDOWANYCH R/R PRIMARY REASONS FOR HIGHER CONSOLIDATED RESULTS Y/Y

2024 [w mln zł / in PLN million]



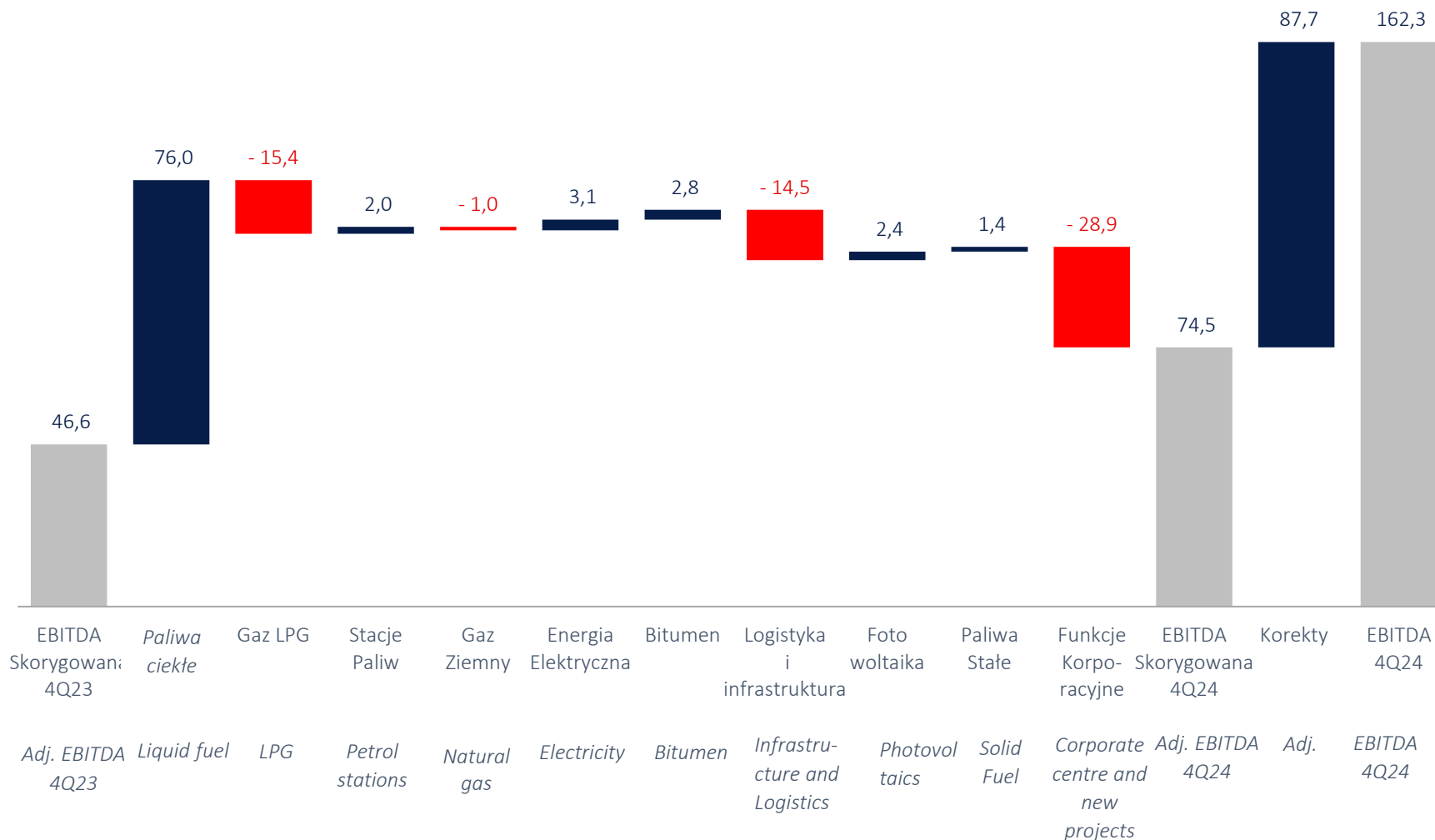
EBITDA skorygowana w 2024: Adj. EBITDA in 2024: 307,7 mln zł	
Paliwa ciekłe / Liquid fuel	80,4
Gaz LPG / LPG	12,2
Stacje Paliw / Petrol stations	17,4
Gaz Ziemny / Natural gas	39,2
Energia Elektryczna / Electricity	19,3
Bitumeny / Bitumen	105,3
Infrastruktura i Logistyka / Infrastructure and Logistics	85,1
Fotowoltaika / Photovoltaics	-1,1
Paliwa Stałe / Solid Fuel	0,8
Centrum korp. / Corporate centre	-50,9



# GŁÓWNE PRZYCZYNY WZROSTU WYNIKÓW SKONSOLIDOWANYCH R/R

## PRIMARY REASONS FOR HIGHER CONSOLIDATED RESULTS Y/Y

4Q24 [w mln zł / in PLN million]



EBITDA skorygowana w 4Q24: Adj. EBITDA in Q4 2024: 74,5 mln zł	
Paliwa ciekłe / Liquid fuel	31,6
Gaz LPG / LPG	-6,6
Stacje Paliw / Petrol stations	5,5
Gaz Ziemny / Natural gas	20,8
Energia Elektryczna / Electricity	3,9
Bitumeny / Bitumen	10,5
Infrastruktura i Logistyka / Infrastructure and Logistics	21,6
Fotowoltaika / Photovoltaics	0,0
Paliwa Stałe / Solid Fuel	-0,2
Centrum korp. i nowe projekty / Corporate centre and new projects	-12,6



# ZADŁUŻENIE I FINANSOWANIE

## DEBT AND FINANCING

### Linie kredytowe na 31.12.2024 / Credit lines as at 31.12.2024

Główne banki Major banks	Łączny limit kredytowy Total credit limit	Główne kowenanty (zależne od banku) Major covenants (bank-dependent)	Odnowienie Renewal
mBank, Bank Millennium, PKO BP, BOŚ, ING Geneva, PEKAO, Haitong Bank, RBI AG	1 503,5 mln PLN*	Wskaźnik płynności bieżącej, wskaźnik zysku netto, wskaźnik zysku ze sprzedaży, EBITDA/odsetki, wskaźnik kapitałów własnych do sumy bilansowej, Minimalny poziom wartości skorygowanych kapitałów trwałych netto, Wskaźnik pokrycia gotówkowego; <i>Current liquidity ratio, net profit ratio, profit on sales ratio, EBITDA/interests, net debt ratio/EBITDA, equity to balance sheet total ratio, Adjusted Tangible Net Worth minimum level, Cashflow cover</i>	Główne linie kredytowe odnawiane corocznie lub co 2 lata. Kredyty inwestycyjne na okres zgodny z harmonogramem inwestycji. <i>Main credit facilities are renewed every year or every 2 years. Investment facilities for periods compliant with the investment schedule.</i>

### Zadłużenie na 31.12.2024 / Debt as at 31.12.2024 [mln zł / mm PLN]

Całkowite bankowe zadłużenie z tyt. linii kredytowych (z uwzgl. kredytu konsorc.) <i>Total bank debt in credit lines (Including syndic. loan)</i>	702,2
Kredyt konsorcjalny na finansowanie nabycia Lotos Terminale przez Unimot Investment <i>Syndicated loan for financing the acquisition of Lotos Terminale asstes by Unimot Investment</i>	216,8

### Wartości skonsolidowane Consolidated level

Wskaźnik płynności bieżącej <i>Current liquidity ratio</i>	1,36
Wskaźnik kapitałów własnych do sumy bilansowej <i>Equity to balance sheet total ratio</i>	35%
EBITDA/odsetki <i>EBITDA/interests</i>	4,24

Wystarczające limity kredytowe i wysoka płynność  
*Sufficient credit limits and high liquidity*

Utrzymujemy najwyższy jakościowo poziom współpracy z ubezpieczycielami: **Atradius, Allianz Trade, KUKE, Coface**, przy wsparciu brokerskim ze strony **AON**

*We maintain top quality level of cooperation with the insurers: **Atradius, Allianz Trade, KUKE, Coface**, with the brokerage support from **AON***

\* z uwzględnieniem linii trade finance finansujących wybrane kontrakty zakupowe  
\* Including trade finance facility for financing selected purchase contracts



## AGENDA

1. Podsumowanie
2. Wyniki finansowe Grupy UNIMOT
3. Wyniki finansowe po segmentach
4. Załączniki

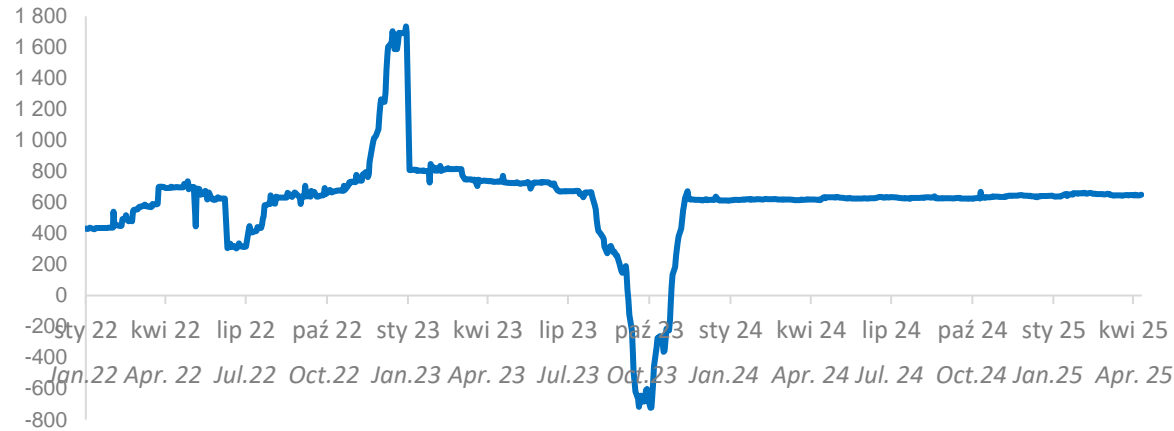
1. Summary
2. Financial results of the UNIMOT Group
3. Financial results by segments
4. Appendices



# PREMIA ŁĄDOWA I ZMIANA KOSZTÓW UNIMOT

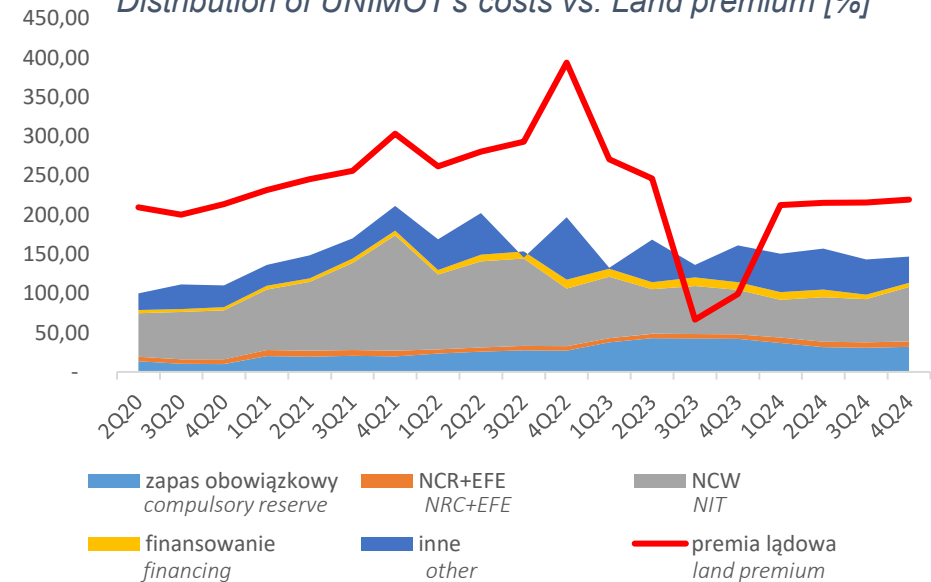
## LAND PREMIUM AND CHANGE OF UNIMOT'S COSTS

Szacunkowa premia łądowa oleju napędowego [zł/m<sup>3</sup>]  
Estimated land premium of diesel [PLN/m<sup>3</sup>]



- Baza do ceny spot ON blend (93% diesel i 7% biopaliwo)  
*Base to spot price of diesel blend (93% diesel and 7% bio-fuel)*
- Nie uwzględnia opustów stosowanych przez koncerny (różne poziomy w zależności od klienta oraz regionu)  
*Does not take into account discounts applied by corporations (different levels depending on the customer and the region)*

Rozkład kosztów UNIMOT vs. premia łądowa [%]  
Distribution of UNIMOT's costs vs. Land premium [%]

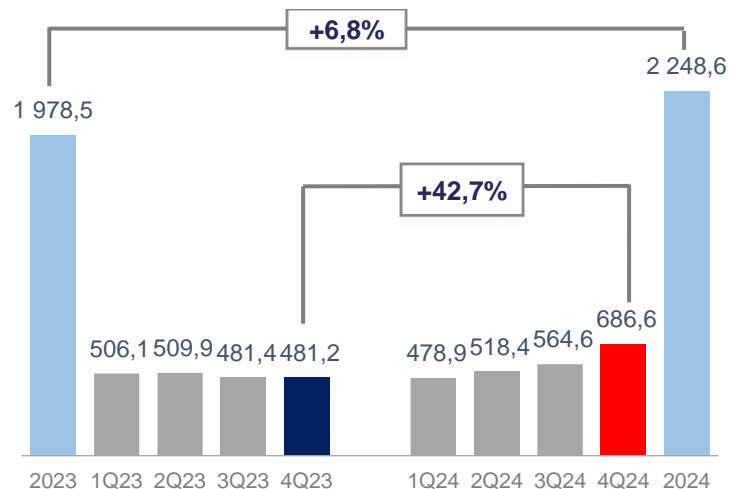


- Łączne kwartalne koszty 2Q20=100; premia łądowa vs. cena diesla bez biopaliw  
*Total quarterly costs Q2 2020=100; land premium vs. diesel price excluding bio-fuels*
- Koszty wykonania NCW są zależne od poziomów NCW i blendingu w danym kwartale oraz od spreadu pomiędzy ceną ON a biopaliwem  
*The costs of bio obligation depend on the levels of bio obligation and blending in a given quarter and the spread between the diesel price and bio-fuel*
- Koszty zapasu obowiązkowego są „rozkładane” na sprzedawane wolumeny  
*Cost of compulsory reserve are „spread” over the volumes sold*

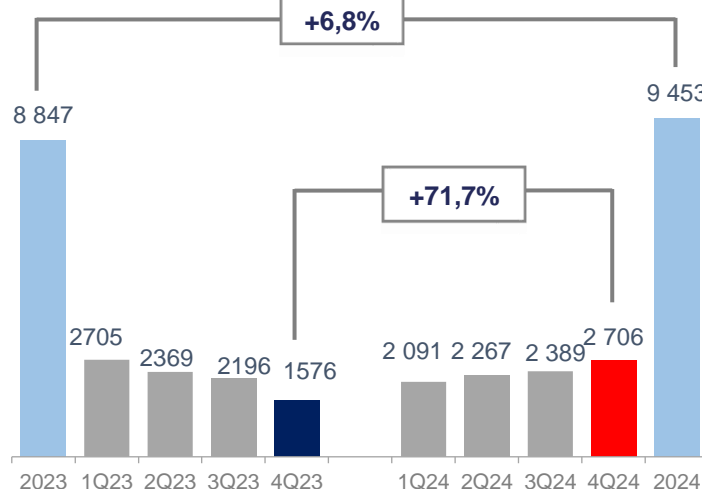


# SEGMENT PALIWA CIEKŁE / LIQUID FUEL SEGMENT

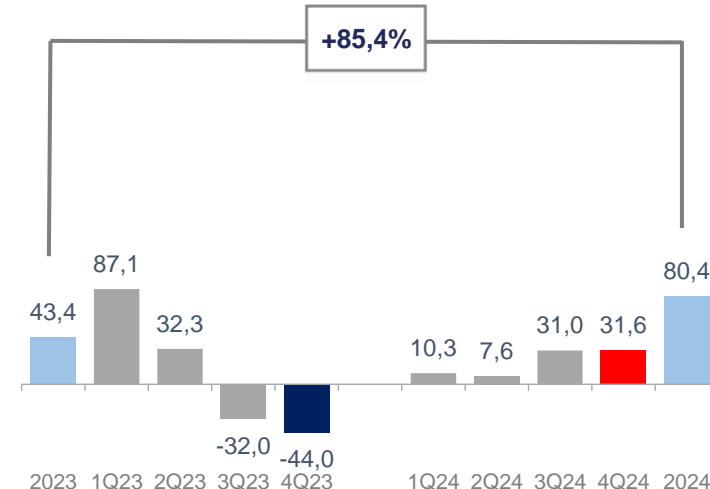
Wolumeny sprzedaży [w tys. m<sup>3</sup>]  
Sales volumes [thousands of m<sup>3</sup>]



Przychody ze sprzedaży [w mln zł]  
Revenues on sales [PLN million]



EBITDA (S) [w mln zł]  
Adj. EBITDA [PLN million]



## 2024

Sytuacja rynkowa ► przez większą część 2024 r. warunki cenowe hurtowej sprzedaży oleju napędowego nie zapewniały osiągnięcia zakładanych marż handlowych i tym samym wyników finansowych  
 Market situation ► for most of 2024, the price conditions for wholesale of diesel did not ensure the achievement of assumed trade margins and thus financial results

Sprzedaż ► wyższe wolumeny sprzedażowe, w tym benzyn oraz poszerzenie oferty o olej opałowy, lotniczy i żeglugowy oraz HVO100  
 Sales ► higher sales volumes, including petrol, and expansion of the range to include fuel oil, aviation and marine fuel, and HVO100

Ukraina ► w pierwszym półroczu 2024 r. ograniczenia sprzedaży – blokada granicy z Ukrainą, niższa marża i wolumen w konsekwencji wzrostu dostaw tych produktów z innych kierunków Europy  
 Ukraine ► in the first half of 2024, restrictions on sales due to the closure of border crossings with Ukraine, lower margins and volumes resulting from increased deliveries of these products from other parts of Europe

Łańcuch dostaw ► uelastycznienie działalności Grupy UNIMOT, w tym m.in. wynajęcie terminala przeładunkowego paliw pierwotnie w cieśninach duńskich, który został zastąpiony terminalem na terenie Niemiec  
 Supply chain ► making the UNIMOT Group's operations more flexible, including, among other things, the lease of a fuel transshipment terminal originally in the Danish Straits, which was replaced by a terminal in Germany

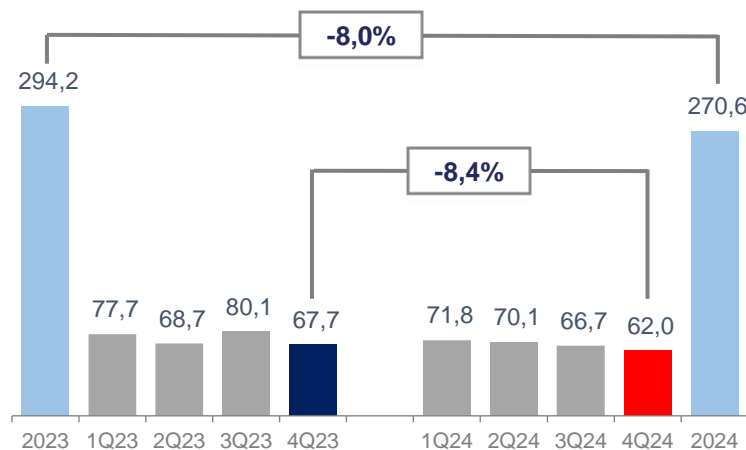
## PERSPEKTYWY / OUTLOOK

- ➕ Intensyfikacja sprzedaży produktów umożliwiających wypracowywanie wyższej marży (np. olej opałowy, paliwa lotnicze, żeglugowe i niskoemisyjne) / Intensification of sales of products that enable achieving higher margins (e.g. fuel oil, aviation and marine fuels, and low-carbon fuels)
- ➕ Nadpodaż produktu szczególnie z rynku niemieckiego powodujący spadek premii zakupowych / Oversupply of the product, especially from the German market, causing a decrease in purchase premiums
- ➕ Nowelizacja ustawy o biokomponentach i biopaliwach ciekłych wprowadzająca zapisy dyrektywy UE tzw. REDII / Amendment to the Act on Biocomponents and Liquid Biofuels introducing the provisions of the EU REDII Directive
- ➖ Niższa r/r konsumpcja oleju napędowego nie pozwala na wzrost poziomu premii lądowej / Lower y/y diesel consumption does not allow for an increase in the land premium level
- ➖ Zwiększona konkurencja na rynku ukraińskim / Increased competition on the Ukrainian market

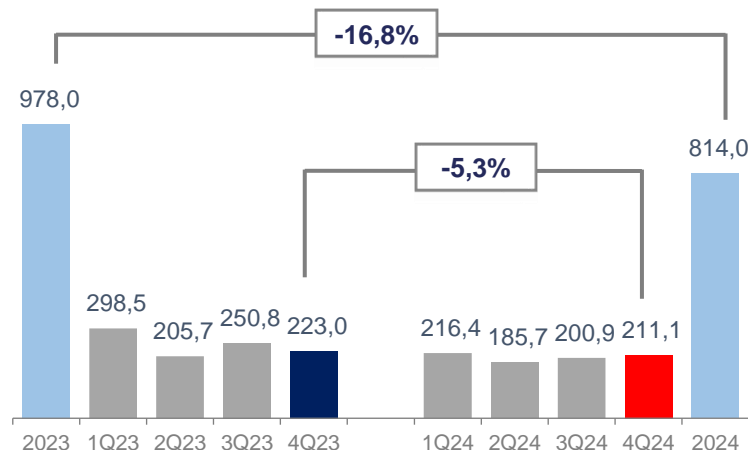


# SEGMENT LPG / LPG SEGMENT

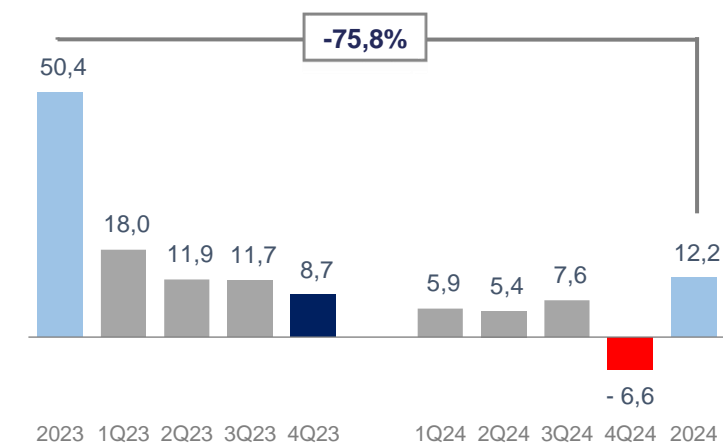
Wolumeny sprzedaży [w tys. ton]  
Sales volumes [thousand tonnes]



Przychody ze sprzedaży [w mln zł]  
Revenues on sales [PLN million]



EBITDA (S) [w mln zł]  
Adj. EBITDA [PLN million]



## 2024

Sytuacja rynkowa ► nadpodaż gazu LPG i w konsekwencji wzrost konkurencji i spadek marż, okres przedsankcyjny jeszcze bardziej zaostrzył sytuację rynkową;

Market situation ► oversupply of LPG and, as a result, increased competition and falling margins; the pre-sanctioning period has aggravated the market situation even further

Sprzedaż ► spadek wolumenu sprzedaży gazu LPG, w tym do Ukrainy, w związku z realizacją dostaw gazu LPG do tego kraju pochodzących z innych regionów Europy

Sales ► decrease in the sales volume of LPG, including to Ukraine, due to the supply of LPG to this country from other regions of Europe

Logistyka ► ponoszenie kosztów organizacji logistyki przed wejściem sankcji na gaz LPG pochodzący z Rosji

Logistics ► incurring the costs of organising the logistics before entry into force of sanctions on LPG gas from Russia

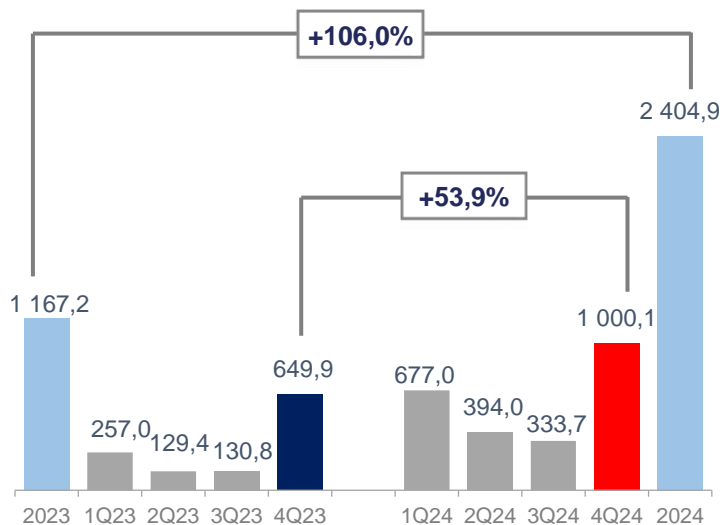
## PERSPEKTYWY / OUTLOOK

- + Od grudnia 2024 r. obowiązują sankcje na import LPG z Rosji co – po wyeliminowaniu produktu pochodzącego ze wschodu – wpłynie na wzrost marż osiąganych przez podmioty obracające tym produktem / From December 2024, sanctions are in place on the import of LPG from Russia, which – after the elimination of the product originating from the east – will increase the margins achieved by entities trading in this product
- + Zapewniona logistyka: wynajęty terminal gazu LPG w Niemczech, charter gazowca LPG, dodatkowa dzierżawa wagonów kolejowych oraz zakup autocystern do transportu LPG / Logistics secured: leased LPG terminal in Germany, chartered LPG tanker, additional rail wagons leased and road tankers purchased for the transport of LPG
- Ponoszenie stałych kosztów utrzymania łańcucha logistycznego / Incurring fixed costs to maintain the logistics chain
- Działania konkurentów na rynku gazu LPG ograniczające możliwości osiągnięcia satysfakcjonujących marż, w tym wykorzystanie przez niektóre podmioty luki w przepisach sankcyjnych oraz import n-butanu z Rosji / Actions of competitors on the LPG gas market limiting the possibilities of achieving satisfactory margins, including the exploitation by some entities of the gap in sanctions regulations and the import of n-butane from Russia.

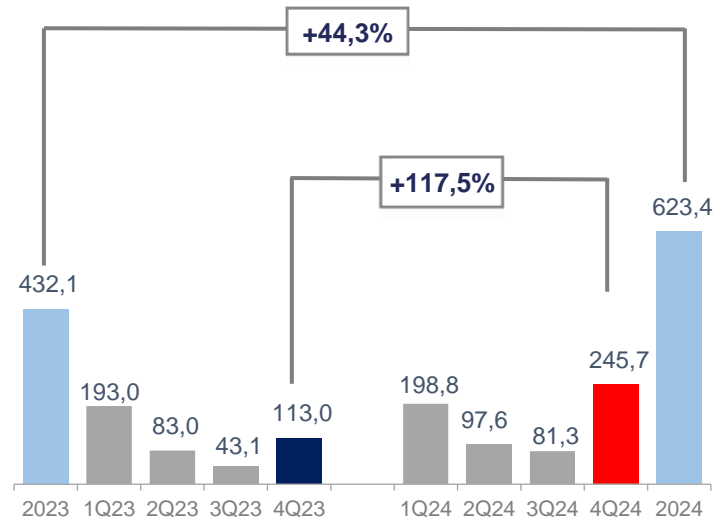


# SEGMENT GAZ ZIEMNY / NATURAL GAS SEGMENT

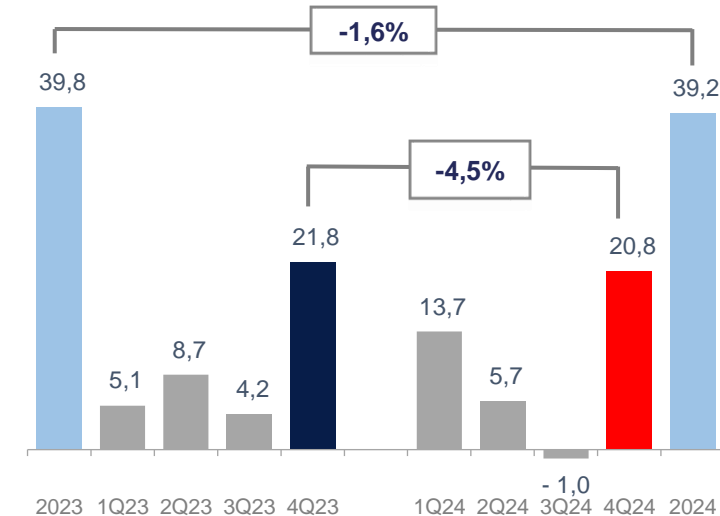
Wolumeny sprzedaży\* [GWh]  
Sales volumes\* [GWh]



Przychody ze sprzedaży [w mln zł]  
Revenues on sales [PLN million]



EBITDA (S) [w mln zł]  
Adj. EBITDA [PLN million]



## 2024

**Sprzedaż** ► znaczący wzrost wolumenu sprzedaży gazu przy spadających marżach jednostkowych, ograniczenie możliwości osiągnięcia dodatkowych korzyści spowodowane zrównaniem się przyszłych cen w okresie letnim i zimowym

**Sales** ► significant increase in gas sales volume with falling unit margins, reduction of opportunities to achieve additional benefits caused by equalisation of future summer and winter prices

**Trading** ► wykorzystanie w handlu gazem ziemnym pojemności magazynowych

**Trading** ► utilisation of storage capacities in natural gas trading

## PERSPEKTYWY / OUTLOOK

- Dynamiczna rozbudowa sieci sprzedaży do klienta biznesowego / *Dynamic development of the sales network to business customers*
- Optymalizacja prowadzenia działalności w wyniku połączenia Blue LNG z UNIMOT System (obniżenie kosztów, uproszczenie zarządzania, efektywne wykorzystanie majątku) oraz efekty synergii wynikające z planowanego połączenia UEIG z Tradea / *Optimisation of business operations as a result of the merger of Blue LNG with UNIMOT System (cost reduction, management simplification, effective use of assets) and synergy effects resulting from the planned merger of UEIG with Tradea*
- Zwiększenie aktywności tradingowej z użyciem magazynów w zimie / *Increase in trading activity using warehouses in winter*

\* na segment składa się przede wszystkim działalność spółek gazowych (UNIMOT System i Blue LNG) oraz hurtowy handel gazem w UNIMOT S.A.

\* The segment comprises primarily the activity of gas companies (UNIMOT System and Blue LNG) and wholesale gas trading at UNIMOT S.A.

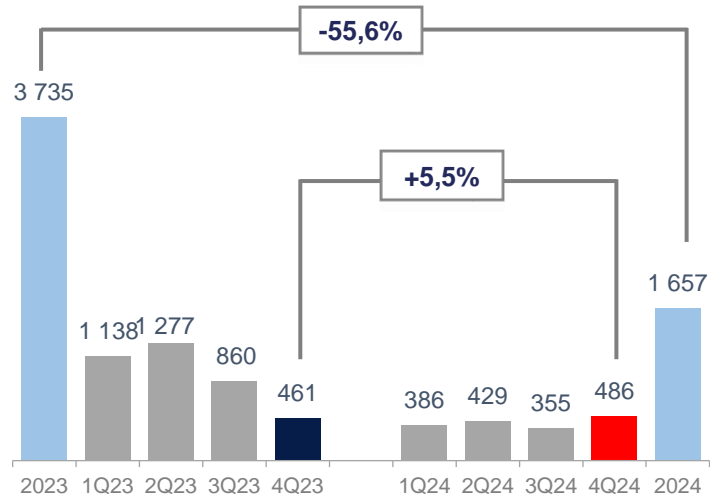




# SEGMENT ENERGIA ELEKTRYCZNA / ELECTRICITY SEGMENT

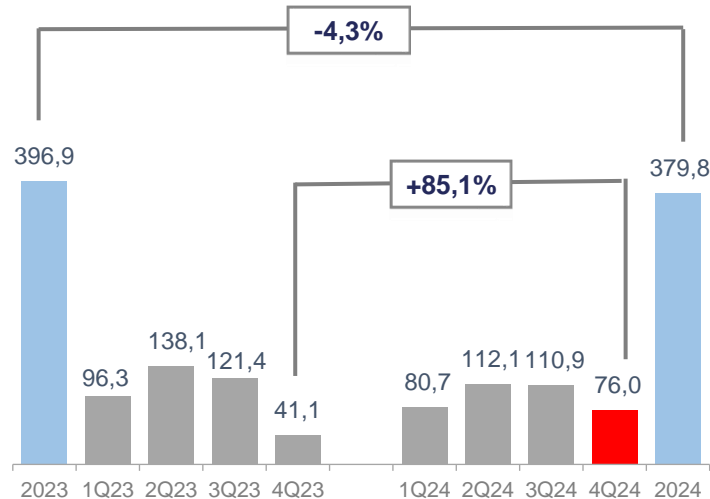
Wolumeny sprzedaży\* [GWh]

Sales volumes\* [GWh]



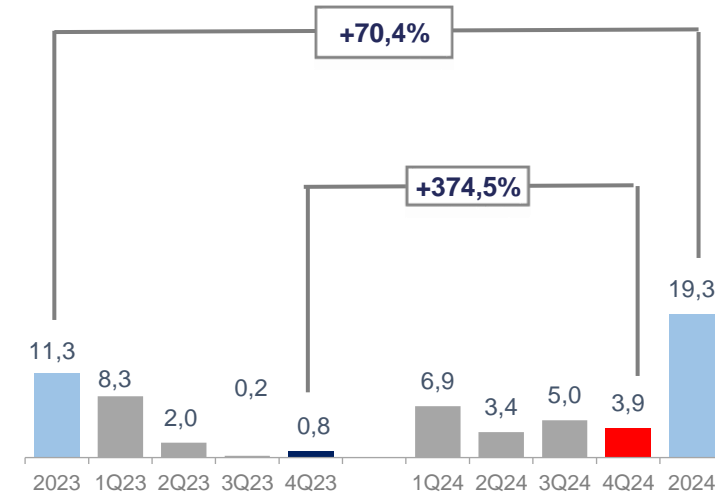
Przychody ze sprzedaży [w mln zł]

Revenues on sales [PLN million]



EBITDA (S) [w mln zł]

Adj. EBITDA [PLN million]



## 2024

Sytuacja rynkowa ► wykorzystanie zmienności cen na rynku terminowym energii elektrycznej co pozwoliło na wygenerowanie dodatkowego przychodu

Market situation ► taking advantage of price volatility on the electricity futures market, which allowed for additional revenue to be generated

Otoczenie prawne ► zmiana warunków bilansowania na rynku energii elektrycznej przyczyniła się do zwiększenia zmienności cen szczególnie na Rynku Dnia Następnego, co pozwoliło na zajęcie korzystnych pozycji handlowych

Legal environment ► the change in balancing conditions on the electricity market contributed to increased price volatility, especially on the Day-Ahead Market, which made it possible to take advantageous trading positions

OZE ► wystąpienie ujemnych cen w wielu godzinach przyczyniło się do obniżenia przychodów obsługiwanych producentów energii odnawialnej (OZE)

RES ► the occurrence of negative prices for many hours contributed to a decrease in the revenues of the renewable energy producers (RES)

## PERSPEKTYWY / OUTLOOK

- ➕ Poprawa wyceny profilu kontraktów PV zawartych po cenie stałej oraz zwiększona produkcja PV / Improved valuation of the profile of PV contracts concluded at a fixed price and increased PV production
- ➕ Wzrost sprzedaży do klientów końcowych / Increase in sales to end customers
- ➖ Ewentualne ograniczenie wyników finansowych w związku z regulacjami prawnymi / Possible limitation of financial results due to legal regulations

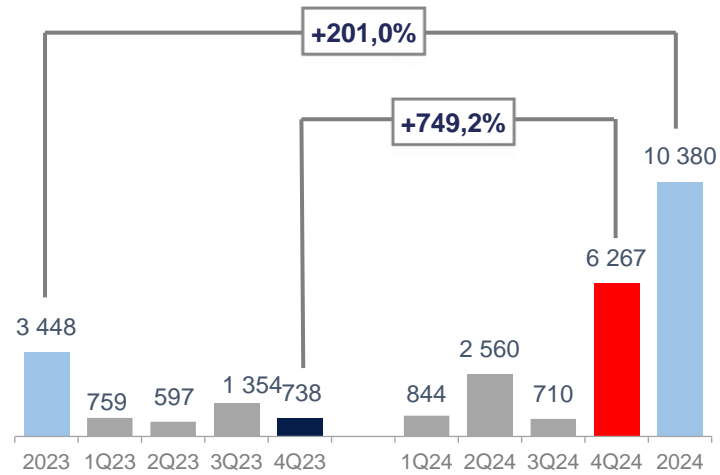
\* na segment składa się sprzedaż energii elektrycznej do klienta końcowego (UNIMOT Energia i Gaz) oraz hurtowy handel energią elektryczną (Tradea)

\* The segment comprises electricity sales to final customers (UNIMOT Energia i Gaz) and wholesale electricity trading (Tradea)

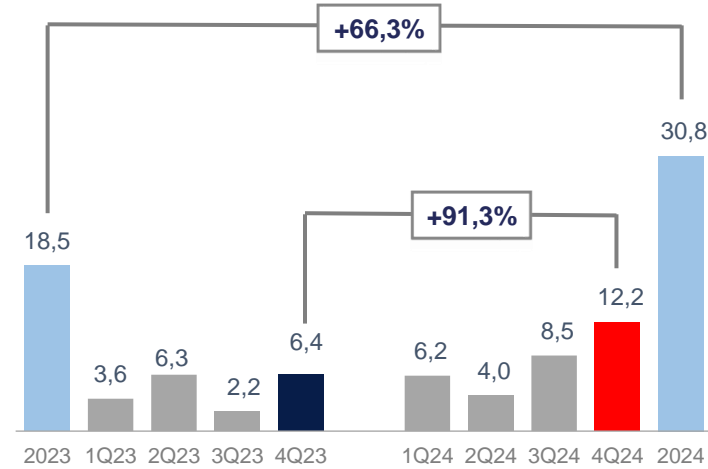


# SEGMENT FOTOWOLTAIKA / ODNAWIALNE ŹRÓDŁA ENERGII PHOTOVOLTAICS / RENEWABLE ENERGY SOURCES

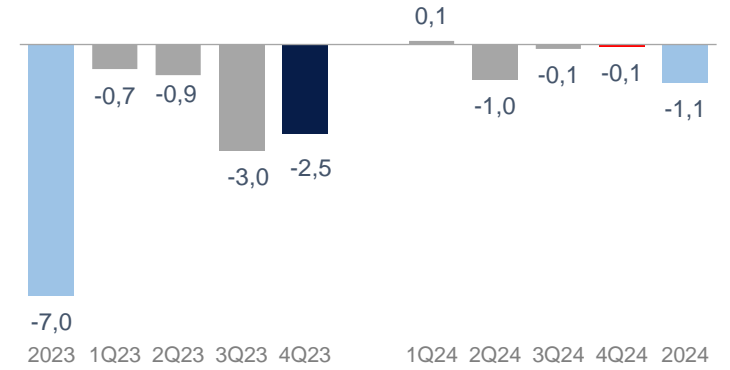
Wolumen zamontowany\* [kWp]  
Installed volume\* [kWp]



Przychody ze sprzedaży [w mln zł]  
Revenues on sales [PLN million]



EBITDA (S) [w mln zł]  
Adj. EBITDA [PLN million]



## 2024

Zdobywanie rynku ► skuteczna realizacja strategii wejścia w segment przetargów dla inwestycji przemysłowych, zwiększenie wolumenu podpisanych umów do poziomu ponad 10 MW  
Market entry ► successful implementation of the entry strategy into the industrial construction tendering segment, increase in the volume of contracts signed to over 10 MW

Sprzedaż ► uruchomienie sklepu internetowego do kompleksowej obsługi instalatorów, rozpoczęcie sprzedaży zagranicznej, np. Szwajcaria, Cypr  
Sales ► launch of a full-service online shop for installers, commencement of international sales, e.g. Switzerland, Cyprus

Oferta ► realizacja pierwszych przemysłowych magazynów energii o pojemności do 1,3 MWh  
Offer ► construction of the first industrial energy storage units with a capacity of up to 1.3 MWh

## PERSPEKTYWY / OUTLOOK

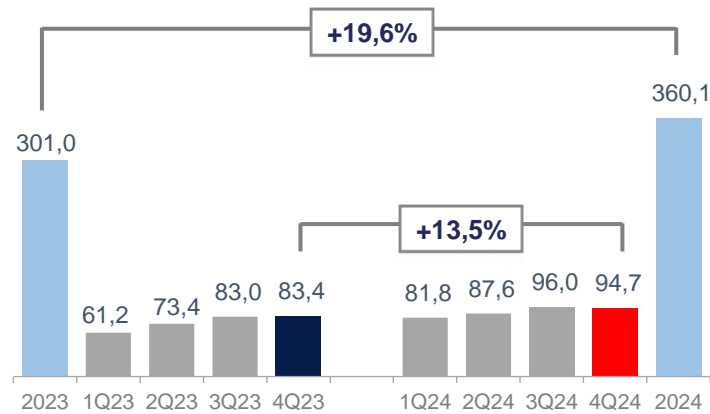
- Skuteczny udział w przetargach dla inwestycji przemysłowych / Successful participation in tenders for industrial construction projects
- Budowanie efektu skali i dzięki temu czerpanie efektów ekonomicznych / Achieving economies of scale and thus achieving economic effects
- Rozwój sprzedaży m.in. poprzez stałe poszerzanie oferty produktowej / Sales growth through, among other things, the continuous expansion of the product range
- Ponowne uruchomienie rządowych programów wsparcia w tym obszarze / Reactivation of government support programmes in this area

\* na segment składa się montaż paneli fotowoltaicznych, produkcja paneli oraz development farm fotowoltaicznych (w wynikach obecnie głównie montaż paneli)  
\* The segment comprises assembly of photovoltaic panels, production of panels and development of photovoltaic farms (currently primarily panel assembly in the results)



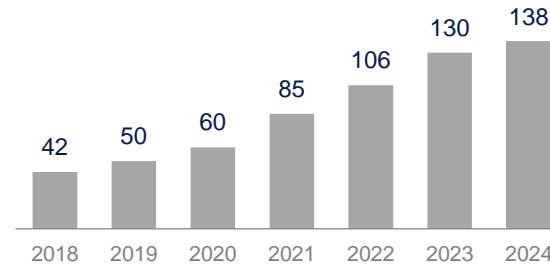
# SEGMENT STACJE PALIW / PETROL STATIONS SEGMENT

Sprzedaż na stacjach AVIA [w mln litrów]  
Sales at AVIA stations [million litres]

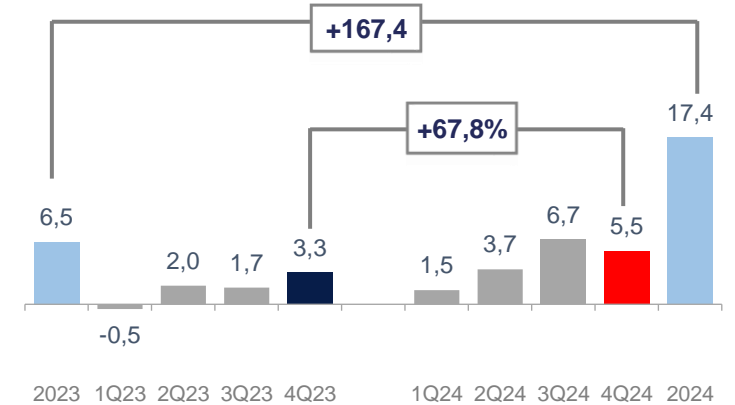


Liczba stacji AVIA (stacje własne i franczyza)  
Number of AVIA stations (own and franchise)

Liczba stacji na koniec 2024 r.  
 ✓ 51 – stacje własne (CODO)  
 51 – own stations (CODO)  
 ✓ 87 – stacje franczyzowe (DOFO)  
 87 – franchise stations (DOFO)



EBITDA (S) [w mln zł]  
Adj. EBITDA [PLN million]



## 2024

**Sprzedaż** ► wysoka marża realizowana na stacjach własnych, wolumen sprzedaży ponad 360 mln litrów paliw na stacjach AVIA i ambicje utrzymania dynamicznego wzrostu wolumenu sprzedaży wraz z rozwojem sieci  
**Sales** ► *persistently high retail margins achieved at own stations, sales volume of over 360 million litres of fuel at AVIA stations and the ambition to maintain dynamic sales volume growth along with chain expansion*

**Koszty** ► wzrost kosztów czynszów i utrzymania stacji paliw spowodowany zwiększonymi obciążeniami z tytułu wzrostu płac minimalnych, zakupu energii elektrycznej oraz usług  
**Costs** ► *Increase in rental and maintenance costs for petrol stations due to higher expenses for minimum wage increases, electricity and services*

## PERSPEKTYWY / OUTLOOK

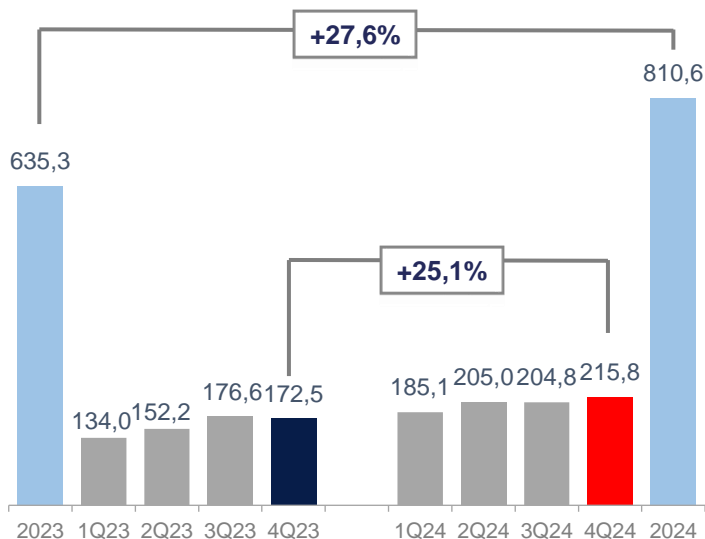
- + Przeprowadzenie optymalizacji procesów obsługi klienta, zaplanowano nowe funkcjonalności do kart flotowych AVIA, a także poszerzenie oferty pozapaliwowej / *Optimisation of customer service processes, new functionalities for AVIA fleet cards and expansion of the non-fuel offering have been planned*
- Wyzwanie związane ze wzrostem cen materiałów budowlanych, mediów i kosztów pracy / *The challenge of rising prices for construction materials, utilities and labour*



# SEGMENT STACJE PALIW – DODATKOWE INFORMACJE

## PETROL STATIONS SEGMENT – ADDITIONAL INFORMATION

Przychody ze sprzedaży\* [w mln zł]  
Revenues on sales\* [PLN million]



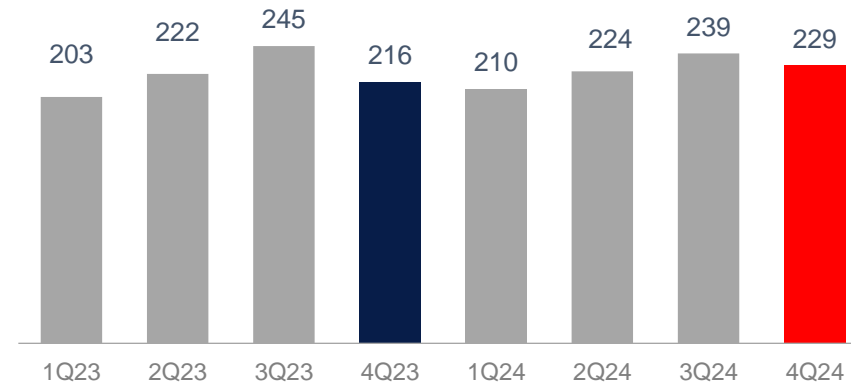
### 2024

Rozwój sieci ► przyłączenie 8 stacji paliw AVIA  
*Chain expansion ► 8 AVIA petrol stations added*

Dodatkowe przychody ► uruchomienie kolejnych marketów SPAR Express na stacjach AVIA. Przychody pozapaliwowe wyniosły 69,1 mln zł co stanowi wzrost o ponad 29% r/r  
*Additional revenue ► opening of more SPAR Express shops at AVIA petrol stations. Non-fuel revenue amounted to PLN 69.1 million, an increase of over 29% y/y.*

Program lojalnościowy ► Avia Go - 100 tys. użytkowników  
*Loyalty programme ► Avia Go - 100,000 users*

Średni wolumen sprzedaży [tys. l/mies. na stację]  
Average sales volume [thousand l/m. per station]

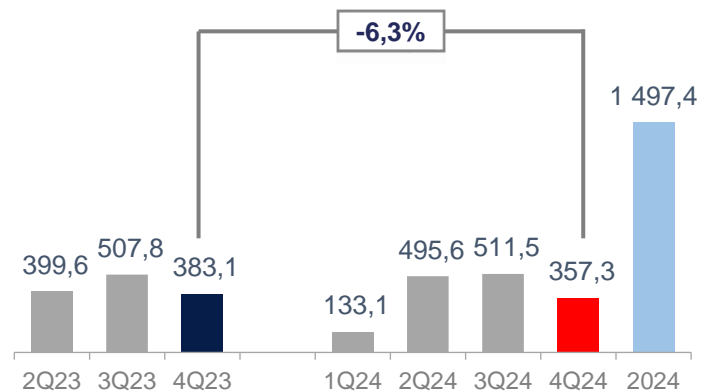


### PERSPEKTYWY / OUTLOOK

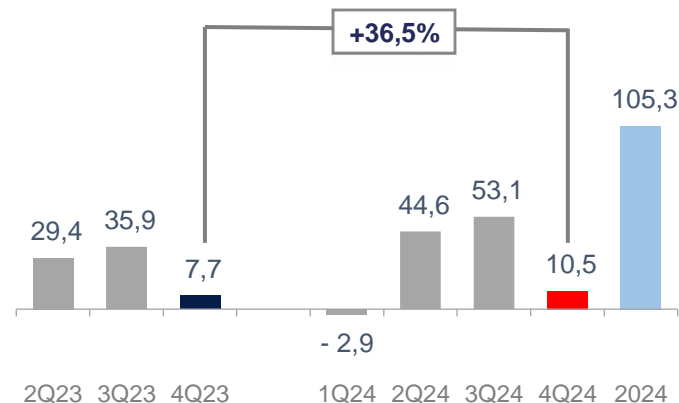
- Planowane otwieranie kolejnych stacji paliw, w tym automatycznych AVIA Truck oraz stacji z dużym potencjałem sprzedażowym paliw  
*Planned opening of more petrol stations, including automatic AVIA Truck and stations with high fuel sales potential*

\* od 1Q2021 Grupa zmodyfikowała rozliczenie marży pomiędzy stacjami własnymi a hurtem mając na uwadze uwarunkowania logistyczno-geograficzne (bardziej rynkowe podejście); \*\* łącznie z przychodami z tytułu sprzedaży paliw; \*\*\* bez przychodów z tytułu sprzedaży paliw (księgowane w segmencie ON+BIO)  
since Q1 2021, the Group has modified margin settlements between own stations and wholesale, considering logistic and geographic determinants (a more market-oriented approach); \*\* including revenues from the sale of fuels; \*\*\* excluding revenues from the sale of fuels (recognised in the Diesel+ BIO segment)

Przychody ze sprzedaży [w mln zł]  
Revenues on sales [PLN million]



EBITDA (S) [w mln zł]  
Adj. EBITDA [PLN million]



## 2024

**Sprzedaż** ► aktywny udział w budowie sieci drogowej w kraju i za granicą (obecność na znaczących dla sieci drogowej kontraktach drogowych), optymalizacja procesu sprzedaży w oparciu o współpracę z wielu dostawcami i doboru optymalnych rozwiązań w procesie produkcji (optymalizacja receptur), intensyfikacja sprzedaży produktu w formule stałych cen

**Sales** ► active participation in road construction at home and abroad (involvement in road construction projects that are significant for the road network), optimisation of the sales process based on cooperation with multiple suppliers and selection of optimal solutions in the production process (recipe optimisation), intensification of product sales in the fixed-price formula

**Infrastruktura** ► rozwój zakładów oraz infrastruktury magazynowej zapewniający stabilność (wzrost pojemności magazynowych) oraz optymalne wykorzystanie zakładów produkcyjnych asfaltu w zakresie produkcji oraz dostępności produktów

**Infrastructure** ► development of plants and storage infrastructure to ensure stability (increase in storage capacity) and optimal utilisation of asphalt production plants in terms of production and product availability

**Logistyka** ► uzyskanie licencji transportowej oraz realizacja dostaw produktu z wykorzystaniem własnej floty (autocystern)

**Logistics** ► obtaining a transport licence and carrying out product deliveries using own fleet (road tankers)

**Rozliczenie** ► -8,5 mln zł: korekta wynikająca z płatności warunkowej za 2024 r. w segmencie Bitumen

**Settlement** ► -8,5 mln PLN: adjustment related to a earn-out payment for 2024 in the Bitumen segment

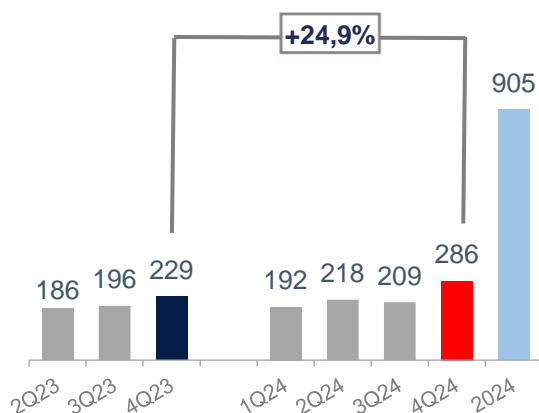
## PERSPEKTYWY / OUTLOOK

- ➕ Spodziewany solidny popyt na asfalty / Expected strong demand for asphalt
- ➕ Poszukiwanie szans rynkowych i sprzedaż produktu w oparciu o trading / Search for market opportunities and product sales based on trading
- ➕ Poszerzanie łańcucha dostawców / Expanding the supply chain
- ➕ Nowe kierunki sprzedaży – pozyskanie nowych klientów w kraju i za granicą / New sales channels – attracting new customers at home and abroad
- ➕ Utrzymujące się duże zainteresowanie realizacją kontraktów w stałej cenie (dających możliwość generowanie dodatkowej marży) / Persistently high demand for fixed-price contracts (which offer the opportunity to generate additional margins)
- ➖ Wyrównywanie się cen natychmiastowych i przyszłych może powodować mniejszą marżowość kontraktów zawartych po cenach stałych / The equalisation of spot and future prices may result in lower margins for contracts concluded at fixed prices

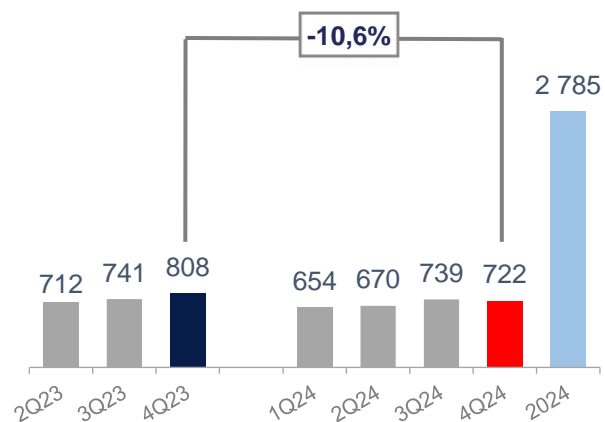


# INFRASTRUKTURA I LOGISTYKA / INFRASTRUCTURE AND LOGISTICS

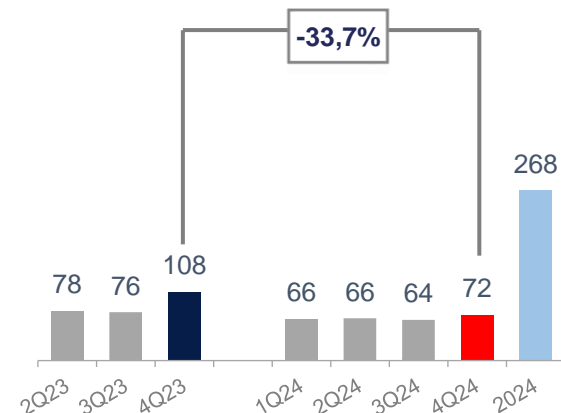
Praca przewozowa [mln ntkm]  
Transport work [million ntkm]



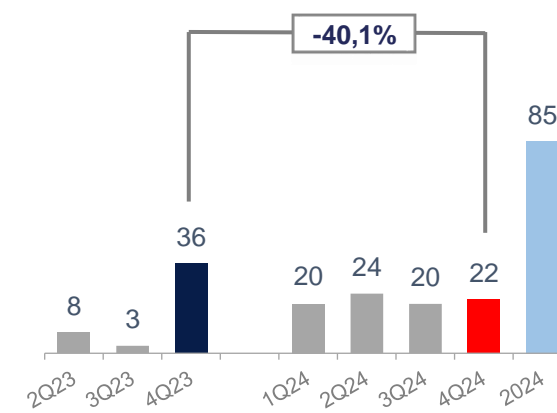
Wolumen przeładunków/ wydań na terminalach [tys. m3]  
Volume of transshipments/releases at terminals [thousand m3]



Przychody ze sprzedaży [w mln zł]  
Revenues on sales [PLN million]



EBITDA (S) [w mln zł]  
Adj. EBITDA [PLN million]



## 2024

**Paliwa** ► efektywniejsze wykorzystanie pojemności magazynowych, zwiększona produkcja (mieszanie biokomponentów z paliwami w ramach tzw. bioblendingu, produkcja oleju napędowego na cele grzewcze, żeglugowe oraz LPG)

**Fuels** ► more efficient use of storage capacities, increased production (blending of bio-components with fuels as part of bio-blending, production of diesel oil for heating and shipping purposes, and LPG)

**Działalność logistyczna** ► włączenie do eksploatacji własnych efektywnych lokomotyw Dragon, rozszerzenie działalności przewozów kolejowych na kraje ościenne

**Logistics operations** ► operational launch of own, efficient Dragon rail engines, expansion of rail transport operations to neighbouring countries

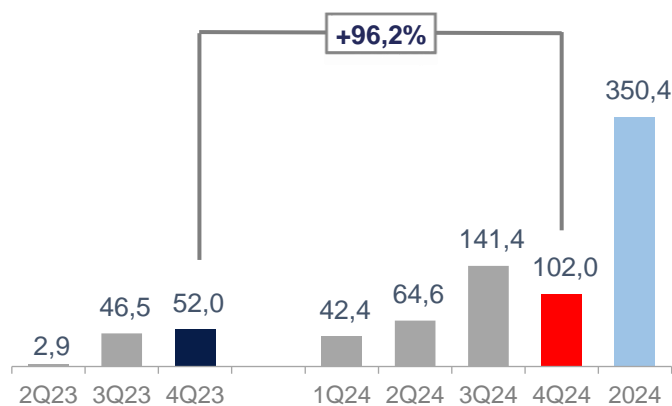
## PERSPEKTYWY / OUTLOOK

- + W przypadku magazynowania paliw – stabilne źródło przychodów w związku z realizacją umów zawierających tzw. klauzulę „take or pay” / In the case of fuel storage, a stable source of income due to the fulfilment of contracts containing a so-called ‘take or pay’ clause.
- + Poszerzenie oferty produktowej, w tym np. rozwój działalności w zakresie paliw żeglugowych i lotniczych / Expansion of the product range, including, for example, the development of the marine and aviation fuel business
- + Dalsze rozwijanie spółki Olavion / Further expansion of the Olavion company
- W przypadku utrzymania się trendu spadku poziomu przewozów przy wzroście liczby przewoźników kolejowych możliwe jest pogorszenie wyników w kolejnych okresach / If the trend of a decrease in transport levels continues, with an increase in the number of rail carriers, a deterioration in performance in subsequent periods is possible.
- Wysokie koszty dostępu do infrastruktury kolejowej i koszty energii elektrycznej / High costs for access to railway infrastructure and electricity costs

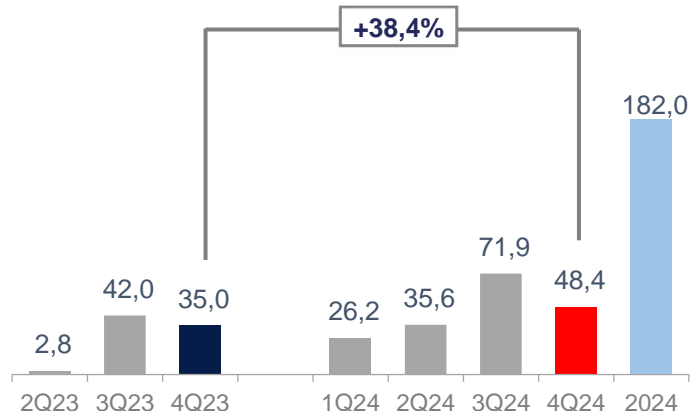


# PALIWA STAŁE / SOLID FUEL

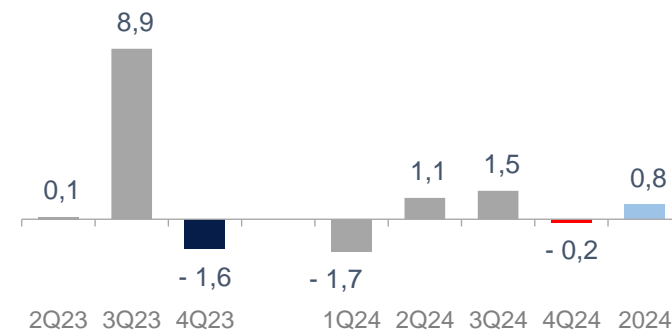
Wolumeny sprzedaży [tys. T]  
Sales volumes [thousand tonnes]



Przychody ze sprzedaży [w mln zł]  
Revenues on sales [PLN million]



EBITDA (S) [w mln zł]  
Adj. EBITDA [PLN million]



## 2024

Sytuacja rynkowa ► występująca nadpodaż paliw stałych, utrzymująca się od 2023 r., a także systematyczny spadek zużycia węgla w Polsce, zarówno w energetyce, ciepłownictwie i przemyśle oraz wśród odbiorców indywidualnych

Market situation ► oversupply of solid fuels, which has been persisting since 2023, as well as a systematic decrease in coal consumption in Poland, both in the energy, heating and industrial sectors and among individual customers

Sprzedaż ► wykorzystanie szans rynkowych w zakresie obrotu paliwami stałymi, w tym maksymalizacja wolumenu sprzedaży węgla sortowanych i pozyskanie stabilnego źródła dostaw węgla opałowego (tzw. groszku) na rynku międzynarodowym, skuteczne pozyskiwanie klientów wykorzystujących w swojej działalności paliwa stałe z branż energetycznej, ciepłowniczej i przemysłowej.

Sales ► taking advantage of market opportunities in the trading of solid fuels, including maximising the sales volume of sorted coal and acquiring a stable source of coal supply (pea coal) on the international market, effectively acquiring customers who use solid fuels in their operations in the energy, heating and industrial sectors.

## PERSPEKTYWY / OUTLOOK

- Intensyfikacja działalności w zakresie importu węgla dostawami całostatkowymi / Intensification of coal import activities with whole-ship deliveries
- Optymalizacja procesów operacyjnych oraz kosztów / Optimisation of operational processes and costs
- Budowa stabilnych długoterminowych relacji z kluczowymi klientami / Building stable long-term relationships with key customers



*Revenues on sales*

## AGENDA

1. Podsumowanie
2. Wyniki finansowe Grupy UNIMOT
3. Wyniki finansowe po segmentach
4. Załączniki

1. Summary
2. Financial results of the UNIMOT Group
3. Financial results by segments
4. Appendices





# CELE STRATEGICZNE NA 2028 R. / STRATEGIC GOALS FOR 2028

Cele strategiczne na 2028  
*Strategic goals for 2028*

Wykonanie 2024  
*Execution 2024*

1.	Wzrost EBITDA* / <i>EBITDA increase*</i>	690 mln zł w 2028 r. / <i>in 2028</i>	308 mln zł
2.	Skumulowany zysk netto / <i>Cumulative net profit</i>	1 mld zł do 2028 r. / <i>until 2028</i>	139 mln zł
3.	Udział segmentów przejściowych transformacyjnych w EBITDA** / <i>Share of transitional and transformation segments in EBITDA**</i>	40% w 2028 r. / <i>in 2028</i>	26,6%
4.	Coroczna wypłata dywidendy / <i>Annual dividend payment</i>	min. 30% skonsolidowanego zysku netto <i>of consolidated net profit</i>	35,3%***
5.	Wskaźnik EBITDA/dług netto**** / <i>EBITDA/net debt ratio****</i>	40%	62%

\* EBITDA Skorygowana; \*\* bez terminali, logistyki i stacji paliw; \*\*\* rekomendacja Zarządu \*\*\*\* bez zadłużenia z tytułu zapasu obowiązkowego

\* Adj. EBITDA; \*\* excluding terminals, logistics and petrol stations; \*\*\* Management Board recommendation; \*\*\*\* excluding debt due to compulsory reserve

[w tys. zł] [PLN thousand]	31.12.2024	31.12.2023
<b>Aktywa trwałe, w tym:</b> <i>Fixed assets, including:</i>		
Rzeczowe aktywa trwałe <i>Tangible assets</i>	802 451	791 984
Wartości niematerialne <i>Intangible assets</i>	291 053	324 673
<b>Aktywa trwałe razem</b> <i>Fixed assets in total</i>	<b>1 531 635</b>	<b>1 456 627</b>
<b>Aktywa obrotowe, w tym:</b> <i>Current assets, including:</i>		
Zapasy <i>Inventories</i>	628 380	382 618
Należności handlowe oraz pozostałe <i>Trade and other receivables</i>	778 097	840 515
Pochodne instrumenty finansowe <i>Financial derivative instruments</i>	19 499	14 697
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty <i>Cash and cash equivalents</i>	401 971	410 232
<b>Aktywa obrotowe razem</b> <i>Total current assets</i>	<b>1 870 485</b>	<b>1 680 606</b>
<b>AKTYWA RAZEM</b> <i>TOTAL ASSETS</i>	<b>3 402 120</b>	<b>3 137 233</b>

[w tys. zł] [PLN thousand]	31.12.2024	31.12.2023
<b>Kapitał własny, w tym:</b> <i>Equity, including:</i>		
Kapitał zakładowy <i>Share capital</i>	8 198	8 198
Pozostałe kapitały <i>Other capitals</i>	324 298	311 051
<b>Kapitał własny ogółem</b> <i>Total equity</i>	<b>1 184 937</b>	<b>1 077 871</b>
<b>Zobowiązania długoterminowe, w tym:</b> <i>Long-term liabilities, including:</i>		
z tytułu pożyczek oraz innych instr. dłużnych <i>loans and other debt instruments</i>	596 850	523 366
<b>Zobowiązania długoterminowe razem</b> <i>Total long-term liabilities</i>	<b>845 070</b>	<b>839 319</b>
<b>Zobowiązania krótkoterminowe, w tym:</b> <i>Short-term liabilities, including:</i>		
Kredyty w rachunku bieżącym <i>Overdraft</i>		298 513
<b>Zobowiązania krótkoterminowe razem</b> <i>Total short-term liabilities</i>	<b>1 372 113</b>	<b>1 220 040</b>
<b>Zobowiązania razem</b> <i>LT and ST Liabilities</i>	<b>2 217 183</b>	<b>2 059 360</b>
<b>PASYWA RAZEM</b> <i>TOTAL LIABILITIES</i>	<b>3 402 120</b>	<b>3 137 233</b>



# RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

## CASH FLOWS BALANCE

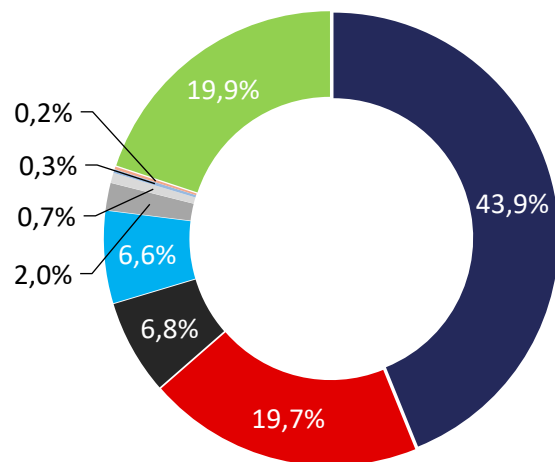
[w tys. zł] [PLN thousand]	2024	2023
<b>Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej:</b> <b><i>Operating activity cash flows:</i></b>		
Zysk przed opodatkowaniem <i>Profit before taxation</i>	169 571	508 747
Korekty o pozycje, w tym: <i>Adjustments by items, including:</i>		
Amortyzacja <i>Amortisation</i>	136 550	94 071
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu umów z klientami <i>Client contract liabilities status change</i>	(49 520)	29 431
Zmiana stanu należności <i>Receivables status change</i>	25 118	11 511
Zmiana stanu zapasów <i>Inventories status change</i>	(245 762)	(93 090)
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych <i>Trade and other liabilities status change</i>	85 796	(109 338)
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej</b> <b><i>Net operating activity cash flows</i></b>	<b>170 027</b>	<b>1 087</b>
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej</b> <b><i>Net investment activity cash flows</i></b>	<b>(49 350)</b>	<b>(186 122)</b>
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej</b> <b><i>Net financial activity cash flows</i></b>	<b>(206 023)</b>	<b>187 524</b>
<b>Środki pieniężne i ich ekwiwalenty po pomniejszeniu o kredyty w rachunku bieżącym na dzień 31 grudnia</b> <b><i>Financial resources and their equivalents net of overdrafts as of 31 December</i></b>	<b>30 056</b>	<b>(111 719)</b>



# AKCJONARIAT UNIMOT S.A. SHAREHOLDERS OF UNIMOT S.A.

Akcjonariusz <i>Shareholder</i>	Liczba akcji <i>number of shares</i>	Udział w kapitale <i>Share in capital</i>	Liczba głosów <i>Number of votes</i>	Udział w głosach <i>Share in votes</i>
Unimot Express Sp. z o.o.	3 593 625	43,84%	3 593 625	42,04%
Zemadon Limited	1 616 661	19,72%	1 966 661	23,01%
Zbigniew Juroszek	556 845	6,78%	556 845	6,51%
Nationale-Nederlanden PTE	542 400	6,62%	542 400	6,35%
Robert Brzozowski – Wiceprezes Zarządu / <i>Vice-President of the Management Board</i>	159 632	1,95%	159 632	1,87%
Filip Kuropatwa – Wiceprezes Zarządu / <i>Vice-President of the Management Board</i>	59 337	0,72%	59 337	0,69%
Michał Hojowski – Wiceprezes Zarządu / <i>Vice-President of the Management Board</i>	22 338	0,27%	22 338	0,26%
Isaac Querub – Członek Rady Nadzorczej / <i>Member of the Supervisory Board</i>	15 700	0,19%	15 700	0,18%
Pozostali	1 631 280	19,91%	1 631 280	19,09%
<b>Razem / Total</b>	<b>8 197 818</b>	<b>100%</b>	<b>8 547 818</b>	<b>100%</b>

Udział w kapitale UNIMOT S.A.  
*Share in capital of UNIMOT S.A.*



- Unimot Express sp.z o.o.
- Zemadon Limited
- Zbigniew Juroszek
- Nationale-Nederlanden PTE
- Robert Brzozowski
- Filip Kuropatwa
- Michał Hojowski
- Isaac Querub
- pozostali

} Spółki należące do rodziny Prezesa Zarządu  
*Companies owned by the Sikorski family*



# SŁOWNICZEK / *DICTIONARY*

**Blending biopaliw** – fizyczne mieszanie paliw pochodzenia kopalnego z biokomponentami pochodzącymi z przetwórstwa biomasy. Od 2017 r. bioblending jest obowiązkowym sposobem na częściowe wykonanie Narodowego Celu Wskaźnikowego.

**EBITDA** – zysk przed odliczeniem odsetek, podatków, deprecjacją i amortyzacją (ang. Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization).

**EBITDA skorygowana, EBITDA S** – wartość EBITDA skorygowana o zdarzenia jednorazowe oraz pozycje mające charakter niepieniężny (w przypadku UNIMOT to np. wycena zapasów, przesunięcia kosztów, rezerwy)

**Hedging** – strategia zabezpieczająca przed niekorzystnymi zmianami cen produktów, walut lub papierów wartościowych. UNIMOT wykorzystuje hedging do zabezpieczania się przed zmianami cen oleju napędowego, gazu ziemnego, energii elektrycznej oraz walut (głównie USD).

**Marża detaliczna** – różnica pomiędzy ceną hurtową a detaliczną. W związku z tym, że UNIMOT rozwija sieć stacji paliw w systemie franczyzowym, marża detaliczna uzyskiwana jest jedynie na stacjach własnych spółki.

**Marża hurtowa** – różnica pomiędzy ceną zbytu, a ceną pozyskania towaru do sprzedaży. Marża hurtowa to wartość jaką UNIMOT generuje na sprzedaży paliw po potrąceniu kosztów związanych z dostępnością towaru do sprzedaży (m.in. kosztów samego towaru, jego transportu, wykonania NCW, kosztów magazynowania).

**Narodowy Cel Wskaźnikowy (NCW)** – obowiązek wprowadzania na rynek paliw transportowych ze źródeł odnawialnych (biokomponentów/biopaliw).

**Opłata emisyjna** – opłata pobierana od każdego litra benzyny i oleju napędowego nałożona na podmioty sprzedające paliwa na terenie Polski. Opłata obowiązuje od 2019 r., a pobierane środki zostaną przeznaczone na nowoutworzony Fundusz Niskoemisyjnego Transportu.

**Paliwo B100** – ester metylowy stosowany jako samoistne paliwo do silników z zapłonem samoczynnym.

**Platts ARA** – ceny referencyjne dla paliw w transakcjach natychmiastowych zbierane i publikowane codziennie przez agencję Platt's. ARA dotyczy miejsca odbioru/dostarczenia towaru – w tym wypadku porty Amsterdam, Rotterdam, Antwerpia.

**Towarowa Giełda Energii (TGE)** – licencjonowany podmiot prowadzący rynek regulowany. Przedmiotem obrotu na TGE są m.in. gaz ziemny oraz energia elektryczna, którymi obrót prowadzi Grupa UNIMOT.

**Zapas obowiązkowy** – zapas paliwa utrzymywany przez podmioty wytwarzające i sprowadzające na teren Polski określone paliwa ciekłe. Podmioty te zobligowane są bowiem do utrzymywania określonych rezerw paliw, którymi handlują, w celu zapewnienia bezpieczeństwa energetycznego kraju.

**Bio-fuels blending** – physical blending of fossil fuels with biocomponents that come from processing biomass. Since 2017 bio-blending has been an obligatory element to partially fulfil the National Indicative Target.

**EBITDA** – Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization.

**Adj. EBITDA** – EBITDA value adjusted by single events and items of non-monetary nature (in case of UNIMOT this is e.g. valuation of reserves, relocation of costs, provisions)

**Hedging** – a strategy of securing against excessive fluctuations in prices of commodities, currencies or securities. UNIMOT uses hedging to secure against alterations of prices of diesel, natural gas, electricity and currencies (mainly USD).

**Retail margin** – the difference between the wholesale and retail price. As UNIMOT is developing the chain of franchise petrol stations, the retail margin is only obtained at Company's own stations

**Wholesale margin** – the difference between the disposal price and the price at which a product has been acquired for sale. The wholesale margin is a value that UNIMOT generates on sales of fuels net of costs related to availability of a product for sale (among others, cost of the product itself, its transport, NIT fulfilment, storage costs).

**National Indicative Target (NIT)** – an obligation to introduce into the market transport fuels from renewable sources (biocomponents/bio-fuels).

**Emission fee** – a fee charged on eachlitre of petrol and diesel oil imposed on entities that sell fuels in the territory of Poland. The fee is in force since 2019, and the collected resources will be destined for the newly-created Low-Emission Transport Fund.

**B100 Fuel** – methyl ester applied as autonomous fuel for compression ignition engines.

**Platts ARA** – reference prices for fuels in spot transactions collected and published daily by Platt Agency. ARA concerns places of product delivery/supply – in this case ports of Amsterdam, Rotterdam, Antwerp.

**Polish Power Exchange (PPE)** – a licenced entity that manages the regulated market. The subject of trading at the PPE are, among others, natural gas and electricity, which are traded by the UNIMOT Group.

**Compulsory reserve** – reserve of fuel maintained by entities that produce and import into the territory of Poland particular liquid fuels. These entities are obliged to maintain determined reserves of fuels that they trade so as to ensure the energy security of the country.



Niniejsza prezentacja została przygotowana przez Unimot S.A. („Spółka”) na potrzeby jej akcjonariuszy, analityków oraz innych kontrahentów. Niniejsza prezentacja została sporządzona wyłącznie w celach informacyjnych i nie stanowi oferty kupna bądź sprzedaży, ani oferty mającej na celu pozyskanie oferty kupna lub sprzedaży jakichkolwiek papierów wartościowych bądź instrumentów. Niniejsza prezentacja nie stanowi rekomendacji inwestycyjnej ani oferty świadczenia jakiegokolwiek usługi. Dane przedstawione w prezentacji zostały zaprezentowane z należytą starannością, jednak należy zwrócić uwagę, iż niektóre dane pochodzą ze źródeł zewnętrznych i nie były niezależnie weryfikowane. W odniesieniu do wyczerpującego charakteru lub rzetelności informacji przedstawionych w niniejszej Prezentacji nie mogą być udzielone żadne zapewnienia ani oświadczenia. Spółka nie ponosi żadnej odpowiedzialności za jakiegokolwiek decyzje podjęte w oparciu o informacje i opinie zawarte w niniejszej prezentacji. Unimot S.A. informuje, że w celu uzyskania informacji dotyczących Spółki należy zapoznać się z raportami okresowymi lub bieżącymi, które są publikowane zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa polskiego.



#### Przydatne linki / Useful links

- ▶ [Strategia Grupy UNIMOT](#)
- ▶ [Raport ESG](#)
- ▶ [Dane finansowe](#)

RELACJE INWESTORSKIE  
UNIMOT S.A.

[gielda@unimot.pl](mailto:gielda@unimot.pl)

*This presentation has been prepared by Unimot S.A. (“Company”) for its shareholders, analysts, and other contractors. This presentation has been prepared solely for information and is not an offer to buy or sell or a solicitation of an offer to buy or sell any securities or instruments. This presentation is not an investment recommendation or an offer to provide any services. All efforts have been made to present the data in this presentation; however, some data are derived from external sources and have not been independently verified. No warranty or representation can be given that information in this presentation is exhaustive or true. The company holds no liability for any decisions made on the basis of any information or opinion in this presentation. Unimot S.A. informs that in order to obtain information about the Company reference should be made to periodic and current reports published in compliance with applicable provisions of Polish legislation*

